

\ 正社員・アルバイト・パートも /

全採用領域 まるっと管理

HITO Link

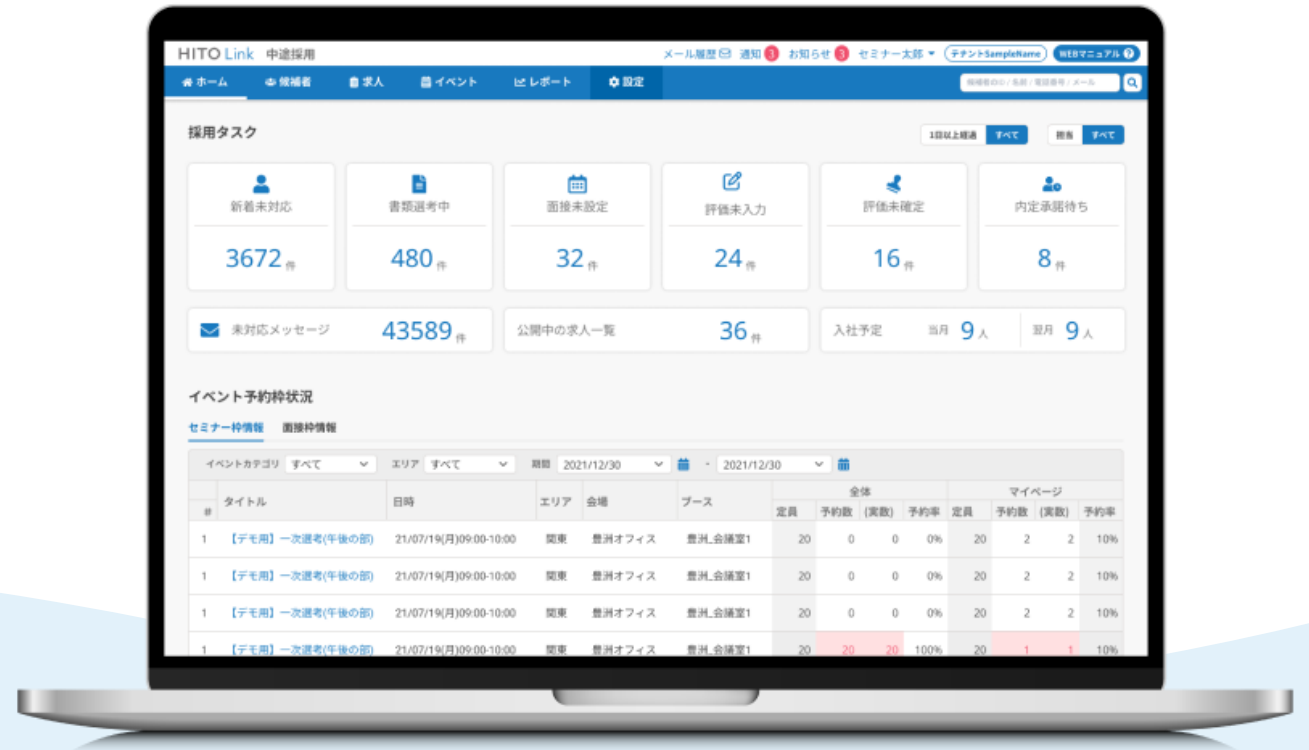
by PERSOL



★★★
継続契約率
99.2%

★★★
自動取り込み
媒体連携数
50件以上

★★★
カレンダー
連携数
4システム



概要のご紹介



会社概要

社名	パーソルイノベーション株式会社
事業内容	新規事業創造・オープンイノベーション推進、 管理並びにそれに付帯する業務
資本金	5,500万円
営業開始日	2019年4月1日
従業員数	202名
本社所在地	〒107-0062 東京都港区南青山1-15-5 パーソル南青山ビル3階



新手法、新領域で、未来をぬりかえる。
<https://www.persol-innovation.co.jp/mission-vision>

HITO-Linkサービスのご紹介

HITO-Linkでは、採用を成功に導くためのシステムをご提供しています。

HITO-Link リクルーティング

採用管理システム



紹介会社とのやり取りや媒体からの応募者取込み、各種日程調整などの採用業務を効率化し、貴社の採用強化を支援します。

HITO-Link CRM

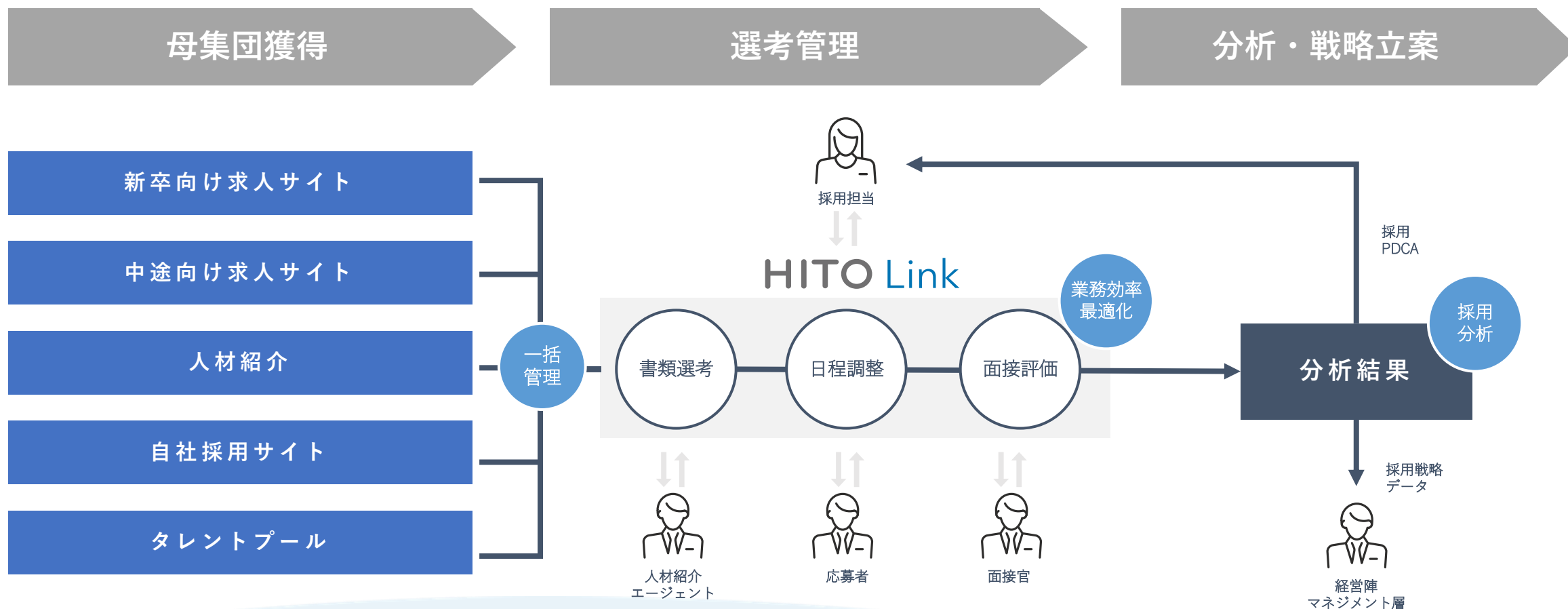
タレントプールシステム



接点を持った潜在応募者へのアプローチを仕組化することで、貴社の採用を支援します。

採用管理システムとは？

あらゆる採用経路からの応募者データを一元集約し、採用業務の効率化を実現します。



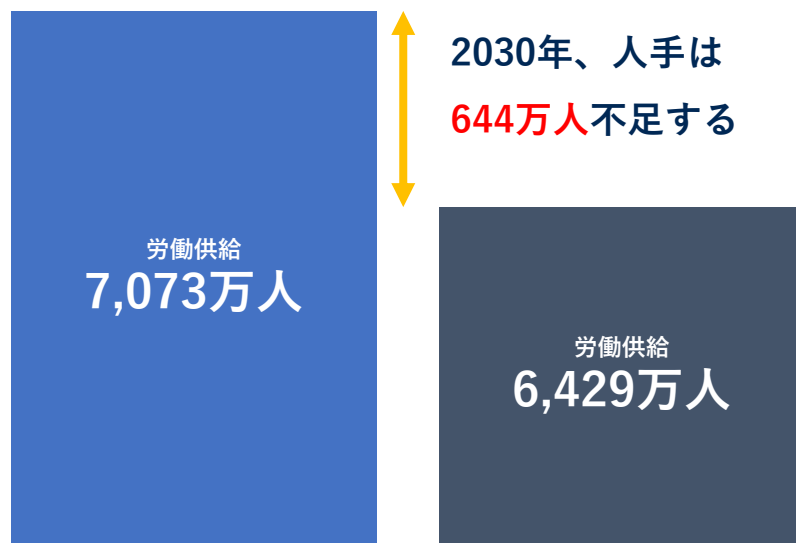
採用担当者が期待されること

事業成長に必要な人材を
最適なコスト・リソースで採用すること

採用を取り巻く市場

- ① 少子高齢化による有効求人倍率の上昇で、今後も採用難の時代が続くと予想される
- ② コロナ禍からの経済再開やオンライン採用の活性化により、採用競争が増加している

労働人口の減少



求人競争の激化



出典：パーソル総合研究所「労働市場の未来推計 2030」

出典：船井総研「5月特集！アフターコロナ後の採用ショックを乗り越えよ」

採用を取り巻く課題

優秀な人材確保のために、あらゆる企業の採用活動が「早期化、通年化、多様化」しています。
採用難に打ち勝つためには【採用スピードの向上】【採用手法の見直し】【分析力の強化】が重要です。

1 採用スピードを向上

自社で採用したい応募者に入社してもらうために、
いかに競合企業より早期に出会い、アプローチしていけるかが重要

2 採用手法の見直し

公募型の求人掲載や人材紹介だけではなく、ダイレクトスカウトや
リファラル採用などの攻め型の手法を含む新たな採用手法の開拓が
重要

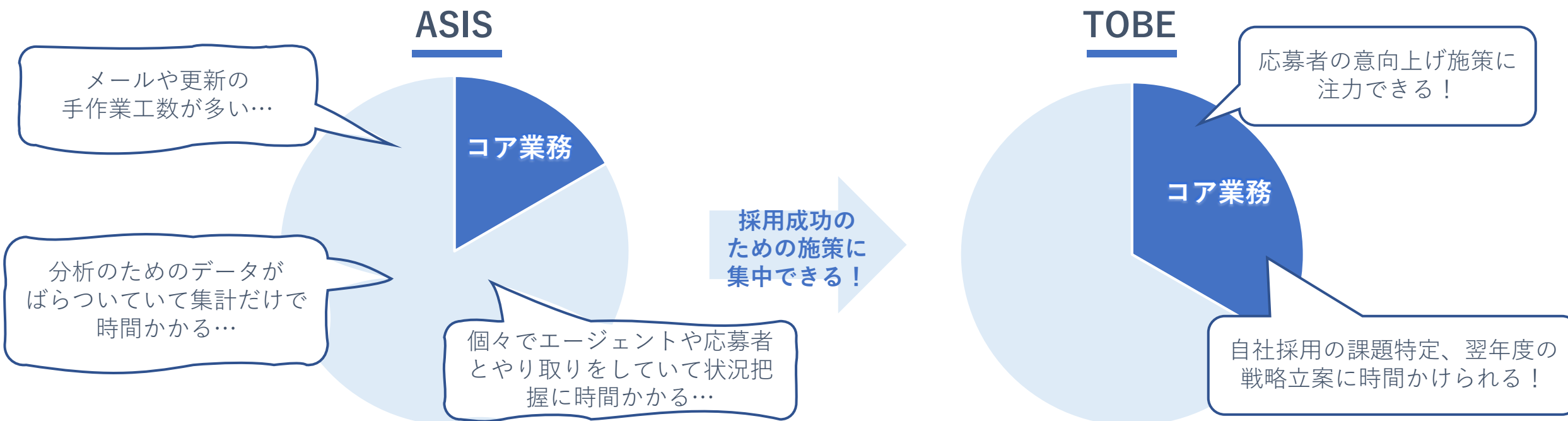
3 自社採用の分析強化

代理店や媒体会社からのレポートだけではなく、
自社で保有しているデータをもとに振り返りをし
データを活用した採用戦略の立案を強化していくことが重要

採用担当者を取り巻く現状

採用の成功には、採用戦略策定に必要な「コア業務」や意向醸成に必要な応募者と向き合う時間が必要です。

しかし、定型的な「ノンコア業務」に圧迫されている採用担当者が多いのが現状です。



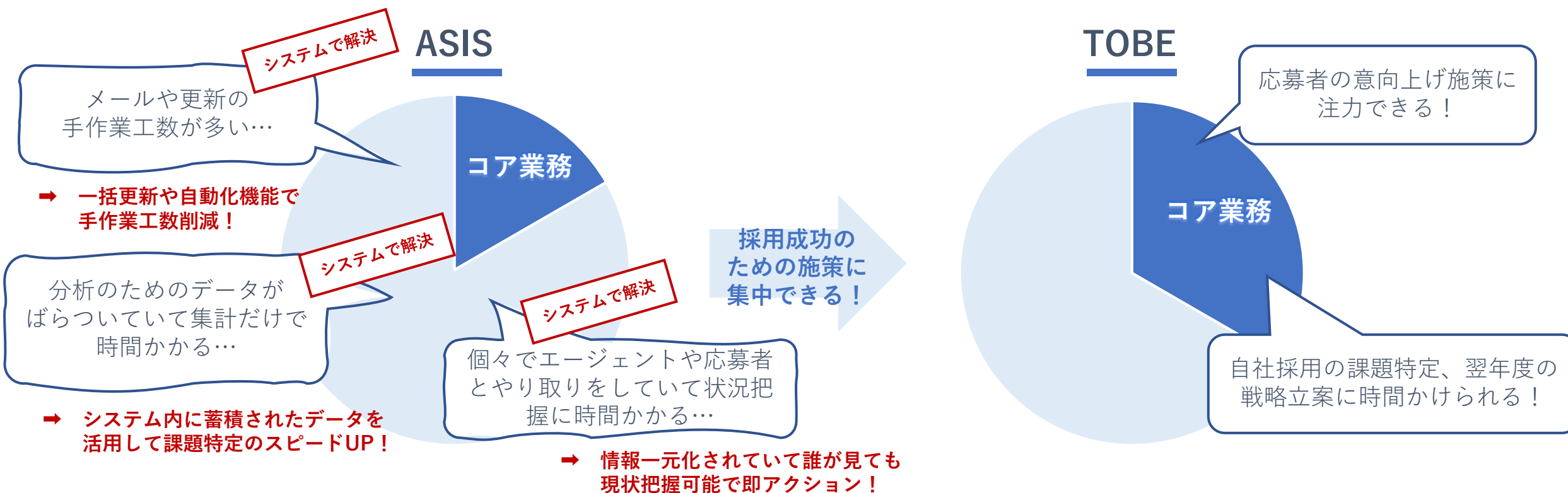
日々の業務に追われ、やりたいことができない
応募者と向き合う時間を増やせない

自社の採用課題を解決・実行する
ための時間がある

採用管理システムの導入効果

採用管理システム導入の最大のメリットは時間とコストの削減によりコア業務に使える時間を増やせることです。

採用の進捗確認や対応の抜け漏れも無くなり、効率的な採用活動で人材確保に注力できます。



日々の業務に追われ、やりたいことができない
応募者との時間を増やせない

自社の採用課題を解決・実行する
ための時間がある

採用管理システムの導入効果

採用管理システムの導入により、複数チャネルからの応募獲得～選考管理～分析蓄積を自動化。

その結果、コア業務に使える時間が創出され分析や採用戦略の改善による採用力強化・採用数の増加にもつながります。

採用業務の効率化

- 採用業務に関する情報を一元管理
- 媒体連携により応募者取込工数の削減
- 応募者管理・連絡、紹介会社への連絡やリマインドメールなどで一部自動化
- カレンダー連携により複数面接官・会議室のブロックや確定処理を自動化

採用力の強化

- 応募経路や求人別の移行推移分析による採用戦略の改善
- 属人的業務からの脱却による採用担当者の業務標準化

採用数の増加

- Indeed等のアグリゲーション機能による募集経路の拡大
- 優秀な人材をシステム内で蓄積するタレントプール経路の確立
- 効率化と改善のPDCAによる採用数達成

導入実績

HITO-Link シリーズは、幅広い業界・規模でご利用いただいております。※順不問・敬称略



フコク生命

メディケア生命
住友生命グループ

ECC 外語学院
- since 1962 - 英・中・韓・仏・伊・西・独

FDA
FUJI DREAM AIRLINES

NTT data
株式会社 NTTデータ ニューソン

SB Technology

FUJITSU

trans
cosmos
people & technology

TUTEC
AMENITY LIMITED

SUNNET
株式会社 サンネット

すまいとくらしの未来へ
三井不動産レジデンシャル

UR
URコミュニティ

SBC
Shonan Beauty Clinic
湘南美容
クリニック
美容外科/美容皮膚科/歯科

mizkan

純日本品質
東海漬物

ナリコマグループ

JEMS
株式会社 JR東日本マネジメントサービス
JR East Management Service Co., Ltd.

社会医療法人 河北医療財団
河北総合病院

oim
Osaka International Medical & Science Center
大阪けいさつ病院

森下仁丹

NEX NIPPON EXPRESS
NX・NPロジスティクス

導入企業様からの評価

新規導入企業様の決め手上位は『媒体連携の豊富さ』『全採用領域管理』『社内スケジューラーとの連携』
特に新規導入企業様では安心かつスピーディな運用開始を期待頂くサポートが次いで選ばれています。

新規導入

媒体連携の豊富さ	日々発生する応募者データの取りこぼし防止や手動登録工数の削減が見込めるため
全採用領域管理	複数領域管理に対応した柔軟な選考フロー・評価項目・管理項目の設定が可能なため 応募者毎に必要な情報管理や進捗管理が見込めるため
社内カレンダーとの連携	イベントスケジュールの確定・変更・キャンセルがすべて自動化されるため、 設定作業削減・対応漏れの防止が見込めるため
システム登録代行設定	各社に合わせた管理方法のコンサルサービスからシステム構築・マスタ設定まで代行するため 導入前の工数がかからず、安心かつスピーディな導入の実現が見込めるため
シンプルな操作性	全体の応募者進捗や応募者毎の情報管理がしやすい

導入企業様からの評価

リプレイス企業様の決め手上位は『媒体連携の豊富さ』『全採用領域管理』『社内スケジューラーとの連携』
特にリプレイス導入企業様では細かいデータ出力やあると嬉しい内定書類発行機能等が喜ばれています。

リプレイス導入

媒体連携の豊富さ	日々発生する応募者データの取りこぼし防止や手動登録工数の削減が見込めるため
全採用領域管理	複数領域管理に対応した柔軟な選考フロー・評価項目・管理項目の設定が可能なため 応募者毎に必要な情報管理や進捗管理が見込めるため
社内カレンダーとの連携	イベントスケジュールの確定・変更・キャンセルがすべて自動化されるため、 設定作業削減・対応漏れの防止が見込めるため
レポート機能	50項目以上のデータ出力(CSV)かつ歩留まり数値の出力・システム画面からの確認が可能なためデータ活用がしやすく カスタムレポートの利用によりデータ集計・編集作業の削減から課題特定までのスピード感を早めることに期待できる
アンケート機能や 内定書類発行の自動化	書類や基本情報の回収の自動化/内定書類1クリック生成により情報管理の漏れ防止や内定後まで効率化が見込めるため

機能のご紹介



主要な機能一覧

	応募者データ取込	●媒体連携機能 ●紹介会社連携機能 ●エントリーフォーム機能（他求人まとめサイト）
	応募者コミュニケーション	●メール機能 ●LINE連携
	応募者情報管理	●アンケート機能 ●管理項目
	選考管理	●進捗管理 ●担当面接一覧 ●日程調整機能 ●カレンダー／WEBツール連携機能 ●評価管理機能 ●応募者検索機能
	データ分析	●エントリー推移 ●採用進捗レポート ●実施数レポート ●テンプレート一覧 ●カスタムレポート
	その他	●アカウント権限機能 ●内定書類の自動作成機能 ●SmartHR連携 ●タレントプール機能

媒体連携機能

オプション

新卒・中途・アルバイトの約50種類の求人媒体からの応募データを自動取込みできます。
自社採用チャンネルが多様化した場合でも、管理工数を増やさず効率化をご支援します。

中途・アルバイト・派遣採用



新卒採用



※媒体連携の詳細は次ページをご参照ください。

媒体連携機能の補足事項

媒体連携をご検討いただく際はご一読ください。

取込み情報

各媒体からCSV形式で出力可能な情報となります（CSV形式で出力ができない添付ファイル/イベント予約情報/応募者が入力していない項目は取込みできません）。

また一部媒体では、媒体仕様により取込み不可な項目がございます。

※主要な情報が入り込み不可である媒体例

- ・ジョブメドレー : メールアドレス/生年月日が取込み不可
- ・Wantedly : メールアドレス/電話番号が取込み不可

※その他媒体に関する取込み情報については担当者までお問合せください。

取込み頻度

通常1時間に1回（スタンダード）/通常3時間に1回（ライト）。

ただし取込み頻度は保証されるものではなく、媒体仕様や応募者数などによって取込み頻度変動する可能性があります。

※取込み頻度変動する媒体例

- ・リクナビNEXT/エン転職 : 通常2時間に1回（スタンダード）、通常6時間に1回（ライト）
- ・AMBI/ジョブメドレー/Wantedly : 1日2回の固定（5:00/13:00）

取込み設定作業

媒体連携は弊社サポートデスクで設定いたします。設定依頼から連携開始まで原則5営業日（一部媒体は8営業日）いただいております。また、各媒体上の求人とHITO-Link上の求人を紐づける場合は、お客様側でHITO-Link上に取込み用の求人を作成いただく必要があります。

紹介会社連携機能

紹介会社や派遣会社の担当者に専用マイページを発行することで
HITO-Linkシステム内でエージェント用の求人公開や応募者推薦、選考情報の連携も共有可能です。

▼エージェント用マイページ画面

公開求人の確認、求人票の出力が可能

求人票一覧

選択した求人 で一括で求人票を出力する

🔍 すべてのカラム

☐	求人ID	求人名	公開開始日	応募者	職務内容	エリア	弊社担当者より	業務経験
☐	000081	【A会社】事務職	2024/08/05(月)	1	■概要：自社サービスの企画から開…	関東	アットホームな雰囲気で…	■必要経験：以下、いずれか必須…
☐	000298	【A会社】営業職	2024/08/05(月)	0	■概要：自社サービスの企画から開…	関東	アットホームな雰囲気で…	■必要経験：以下、いずれか必須…
☐	000082	【B会社】事務職	2024/08/05(月)	0	■概要：自社サービスの企画から開…	関東	アットホームな雰囲気で…	■必要経験：以下、いずれか必須…
☐	000299	【B会社】営業職	2024/08/05(月)	0	■概要：自社サービスの企画から開…	関東	アットホームな雰囲気で…	■必要経験：以下、いずれか必須…

進行中 応募者一覧

🔍 すべてのカラム

応募者名	応募者名(カナ)	求人名	進捗	応募日
採用 太郎	サイヨウ タロウ	【A会社】事務職	選考待ち	2025/03/18(火)
採用 花子	サイヨウ ハナコ	【A会社】営業職	選考待ち	2025/03/18(火)
採用 拓斗	サイヨウ タクト	【A会社】営業職	選考待ち	2025/03/18(火)

応募者全体の選考進捗状況、
合否内容をシステム内で確認可能

応募者の詳細管理ページから基本情報の修正、選考履歴詳細の確認が可能

候補者情報 選考情報

ファイルアップロード

履歴書、職務経歴書などをアップロードしてください。 ファイルサイズ：5MB以下 ファイル形式：PDFファイル(.pdf)、Wordファイル(.doc, .docx)、Excelファイル(.xls, .xlsx)

選択されていません

サンプル 履歴書.pdf

基本情報

求人案件名 キャリア採用 | セールス

氏名*

フリガナ*

性別 ☒ 男性 ☐ 女性 ☐ 無回答

就業状況 ☒ 現職中 ☐ 離職中

生年月日/年齢 33 歳 ※生年月日を入力すると年齢が自動計算されます

アップロードポリシーの説明有無をご回答ください。
同意書：選択

→ 応募者情報の確認、修正が可能

候補者情報 選考情報

基本情報

候補者	福岡 紹介	フリガナ	フクオカ ショウカイ	候補者ID	100127
フォロー担当	江良 拓哉	進捗	2次面接		

☐ 予約中 ☒ 完了

【キャリア採用】営業（マネージャー） / 1次面接

開催情報	開催日時	2022/03/17(木) 10:00 - 11:00	会場	豊洲本社
合否	合格			
フィードバックコメント	とっても良い方でした。ぜひ採用したいです。			

【キャリア採用】営業（マネージャー） / 2次面接

開催情報	開催日時	2022/05/18(水) 10:00 - 11:00	会場	WEB面接
面接ステータス	キャンセル			

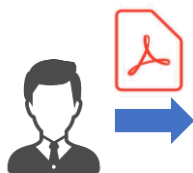
→ 選考合否、フィードバックの確認が可能

応募者推薦時のAI入力補助

履歴書や職務経歴書など登録したPDFファイルをAIが解析し、基本情報の入力を補助してくれる機能です。

紹介会社のシステム登録の負荷軽減/ミスを防止することで推薦数UPが期待できます。

▼ファイルアップロード画面



候補者情報登録

応募者様の情報のご記入をお願い致します。
【*】がある項目は必須入力となっておりますので必ず入力してください。

ファイルアップロード

履歴書、職務経歴書などをアップロードしてください。 ファイルサイズ：5MB以下 ファイル形式：PDFファイル(.pdf)、Wordファイル(.doc、.docx)、Excelファイル(.xls、.xlsx)

ファイル選択 選択されていません

自動反映※

▼基本情報登録画面

基本情報	
求人案件名	【OS_001】テスト
氏名*	採用 太郎
フリガナ*	サイヨウ タロウ
性別*	☐ 男性 ☐ 女性 ☐ 無回答
就業状況*	☐ 現職中 ☐ 離職中
生年月日/年齢	1994/04/01 歳 ※生年月日を入力すると年齢が自動計算されます
連絡欄	何か伝えたい事項等があればご記入をお願い致します。 ex) 技術志向が高く、最新技術は常に動向をチェックするタイプの人材です。 また、要件定義などの上流から下流のすべての経験がありますので幅広く活躍できると思います。

※応募者の基本情報は手動でも登録可能です

※複数ファイルの読み取りも可能です

※1回あたりの読み取り可能文字数は約10,000文字です

文字制限を超える場合は、1ファイルずつまたはPDFを分割してアップロードしてください

※PDF以外の形式ファイルも同時アップロード可能ですが、AI解析の対象はPDFのみとなります

※本機能はAIを使用しているため、同じPDFでも読み取り結果が異なる場合があります

※同時アップロードした、PDF以外のファイルは通常通り登録されます

※アップデートされた履歴書登録で情報の上書きも可能です

※反映確定前に内容確認ステップがあるため、手動編集することも可能です

紹介会社の情報入力作業を効率化

→推薦数UPが期待

求人一覧ページ生成機能

HITO-Linkシステム内で登録した求人をHITO-Linkから生成される求人一覧として自社HPに掲載可能です。

各求人毎に応募フォームのカスタマイズもできます。

▼貴社採用HP



▼求人一覧ページ



▼応募フォーム

※求人一覧の求人カテゴリは雇用やエリア等に分けて生成することも可能です

※求人項目は各社毎に一部カスタマイズが可能です（順番変更、カラー変更等は不可）

※求人から応募する際に個人情報取り扱いへの同意機能もあります

※大量の求人を掲載する場合、ページのパフォーマンスが悪化するリスクがあります

Indeed PLUS連携

HITO-Linkで作成した求人がIndeed PLUS連携求人サイトへ表示される可能性があります。
表示されたIndeed PLUS連携求人サイトに応募があれば、HITO-Linkへ応募者データが自動取込みされます。



- 前提としてIndeed有料掲載が必要であり、必ずしも連携求人サイトの表示は保証されません
- HITO-Link経由で掲載した求人を有料掲載にしたい場合は、Indeedへお問合せください
- Indeedに直接出稿している求人への応募者は自動取込みができません
- 上位表示を確約するものではありません
- 求人を公開後、Indeedへ掲載されるまでにはタイムラグが発生する可能性があります

メール機能

応募者とのやりとりを、システム内で一元管理できます

一括メールの送付	・細かい条件指定で検索し、応募者を絞って一括送付が可能です ・送付日時も指定可能です
システム内でのメール送受信機能	・システム内でメッセージ送受信/履歴管理できます
メールテンプレートカスタマイズ	・選考ステータスに合わせて応答メールを設定できます (例：合否メール、イベント予約メール、参加サンクスメール) ・メッセージテンプレートは各社オリジナルで登録が可能です ・個別メッセージ送付する場合、テンプレート選択後にメール文編集も可能です
リマインド送信機能	・イベント開催リマインドメールが自動化設定可能です
ファイル送受信機能	・メール送受信時のファイル送受信が可能です ※ファイル添付の方法は送信箇所により異なります ・システム内でファイルをURL変換可能なのでファイル容量を抑えて送付することも可能です

LINE機能 オプション

応募者が貴社のLINEアカウントと友だちになった場合、
HITO-Link内でLINEでのやり取りを行うことができます。

採用タスク

新着未対応 8 件

書類選考中 5 件

面接未設定 4 件

評価未入力 4 件

評価未確定 3 件

内定承諾待ち 0 件

メッセージ 6 件

LINE 0 件

イベント予約状況

セミナー枠状況 面接枠状況

イベントカテゴリ すべて エリア すべて 期間 2024/11/20

#	タイトル	日時	エリア	会場	ブース	定員	予約数
1	テストイベント1	24/11/22(金) 19:00 - 20:00	オン...	オンライン		20	0

基本情報

応募者 テスト 安藤 フリガナ テスト アンドウ 応募者ID 103532

フォロー担当 フォロー担当 選考フロー 営業権 (正社員) 応募求人名

同一LINEの応募者

※LINE連携に同じメールアドレスを使用している応募者は、共通のLINE画面が表示されます。

該当する応募者を表示する

テスト安藤様

お世話になっております。
prod-ca株式会社 採用担当でございます。

面接のご予約URLをご連絡させていただきます。
以下のURLにアクセス頂き、ご希望の日時でご予約をお願い致します。

■予約画面URL
https://ats-entry.hito-link.jp/sites/prod-ca/event/interview-reserve?key=9d938e91e06dcb9c43e6c308ab5fe6f2

テスト様のご来社をお待ちしております。
どうぞよろしくお願いいたします。

11/18(月) 16:09

送信メッセージを入力してください

未読にする 送信内容を確認

※貴社にて公式LINEアカウントをご契約いただく必要がございます。

※すでにLINE公式アカウントを利用して応募様が友だちになっている場合でも、再度友だち登録し直していただく必要があります。

※一部面接調整/自動可否連絡/自動リマインド/アンケート送付は不可（可否処理後にメッセージ画面から可否テンプレート選択し、LINEからの可否通知は可能）

※HITO-Link上から添付ファイルや画像添付、LINE独自の絵文字/スタンプの送受信はできかねますのでご了承ください

※リッチメニュー画面の搭載はございません

※「LINE公式アカウント」は連携が可能ですが、「LINE WORKSアカウント」では連携はできません。

アンケート機能

応募者の基本情報、選考意思、履歴書類等の回収及びシステム管理画面への自動反映ができます。
メールでの情報回収及び情報転記が不要となるため、管理漏れ防止・リアルタイムな情報反映ができます。

▼応募者回答フォーム（サンプル）

<選考のご案内> 説明会満足度アンケート&履歴書類のご提出願ひ

本日の説明会にご参加いただきありがとうございます！
今後の選考を通してより弊社の魅力についてお伝えしていければと思います。
まずは書類選考を行いますので、下記フォームより履歴書をアップロードください。
また今後の連絡先確認のため、ご連絡がつか連絡先・メールアドレスのご登録をお願いいたします。

■入力上の注意
・個人情報保護のため、長時間応募フォーム画面を開いていると入力中の内容が無効になります。入力に時間がかかる項目に関しては、入力内容を事前にご準備下さい。
・一度アンケートを送信すると、回答をやり直すことはできません。入力間違いのないようご注意ください。

■推奨環境
【PC】Google Chrome 最新版/Microsoft Edge 最新版
【スマートフォン】標準搭載ブラウザ

連絡先 電話番号・

連絡先 メールアドレス・

履歴書・ 選択されていません

説明会の満足度をお聞かせください

自動反映

▼応募者毎の管理画面（一部抜粋）

現住所	
郵便番号	1006328 住所検索
住所	---- 〇〇区〇〇1-2-3
マンション・アパート名	〇〇ビル
通勤手段/経路	
最寄駅	JR〇〇線〇〇駅
学歴	
最終学歴	----
学校名	〇〇大学
学部名	経済学部
学科名	経済学科
卒業年月	Mar-17

※基本情報項目やファイル回収以外に各社オリジナルの設問を企業独自の管理項目で設定することで可能です

（例）自己PR…フリーテキスト、保有資格…「有」「無」等

※未回答者へのリマインドメール自動対応はできません。

※アップロードファイルは1回のアンケートで5ファイル迄となります（容量上限：1ファイル5Mb、全容量10Mb）

※アンケート結果の自動集計機能はありませんのでCSVデータ出力しご作成ください。

管理項目

基本情報・選考情報はもちろん、採用関連の情報や履歴書類などのファイルまでデータを一括管理。
また既存の管理項目とは別に、各社毎に管理したい項目のカスタマイズ設定ができます。

応募者情報

選考情報

対応履歴

メッセージ送受信履歴

フォロー情報

ファイル管理

★マークは社内側からアップロードしたファイルです。

ファイルの選択

削除

★ サンプル_職務経歴書.pdf

1906381_SPI.pdf

削除

応募者ファイル管理 (履歴書、成績証明書、適性検査など)

基本情報

応募者ID

100344

氏名 *

早乙女

翠 (操作NG)

フリガナ *

サオトメ

スイ

性別

☒ 男性
☐ 女性
☐ 無回答

生年月日/年齢

1995/01/12

29歳

メールアドレス

連絡先

hikari.saotome@example.com

携帯

mail@mailaddress.com

電話番号

連絡先

000-0000-0000

携帯

000-0000-0000

LINE

未連携

応募者基本情報管理 (氏名、性別、連絡先など)

応募管理

選考 *

選考フロー

中途 | 営業

選考エリア

関東

応募求人名

キャリア採用 | セールス

求人の確認

応募日 *

2023/05/14

紹介会社

紹介会社A

応募経路 *

飯島一

電話番号

メールアドレス

ggg@example.com

直接コンタクト

☒

雇用形態

正社員

希望条件

勤務地

東京都

転職時期

4月

年収

500

万円

最低 年収

450

万円

応募者情報管理 (選考フロー、求人、応募日、応募経路、希望条件など)

その他フォロー情報

カスタマイズ項目

タスク期限

(タレントプール、内定通知書など)

タレントプール

☐

内定通知書

未送付

エントリーシート

提出済

適性検査

受験済

ワークス提出状況

☒

役職・等級

G3

基本給

手当

従業員番号

研修参加開始日

離職日

説明会参加有無

入社希望日

大学分類

カスタマイズ項目

※企業独自の管理項目で複数設定することが可能

26

採用タスク管理

ステータス遷移は自動化しているため、人為的更新漏れによるトラブル防止しながら
リアルタイムに応募者進捗の把握・即アプローチが可能。

担当応募者だけの表示が可能

合否、メール送付など
一括操作が可能

ユーザーアカウント毎に
表示項目の変更が可能

採用タスク

1日以上経過 **すべて** **担当** **すべて**

新着未対応
4 件

書類選考中
7 件

面接未設定
12 件

評価未入力
14 件

評価未確定
8 件

内定承諾待ち
2 件

応募者一覧

1 - 12件 / 12件 < 1 >

300件 ▼

選択した応募者に 評価合格 実行

すべてのカラム

☐	応募者ID	応募者名	性別	選考70 ⁺	選考スタッフ	選考スタッフ	面接日	面接担当者	合否	未更新日数
☐	100405	佐藤 三億	無回答	【中途】事務__〇〇支店	最終選考	選考中				45日
☐	100404	佐藤 二億	無回答	【中途】事務__〇〇支店	最終選考	選考中				45日
☐	100403	佐藤 一億	男性	【中途】事務__〇〇支店	一次選考	選考中				45日
☐	100388	佐藤 太一郎	無回答	【中途】事務__〇〇支店	二次選考	選考中				54日
☐	100383	佐藤 一子	無回答	【中途】販売__〇〇支店	最終面接	選考中				41日
☐	100381	TEST根本 えり子	女性	中途 営業	1次面接	選考中				49日
☐	100379	佐藤 一太郎	無回答	【中途】販売__〇〇支店	一次面接	選考中				45日

担当面接一覧

ご自身が担当する面接は一覧化されており、面接対応時は1クリックで評価入力画面へ遷移します。
また選択した応募者のレジュメを一括出力も可能なので忙しい面接官でも利用しやすい機能です。

担当面接一覧

選択した候補者: 面接資料一括確認 [実行]

担当面接 過去の担当面接 【採用担当】評価未入力の面接

■ 当日のイベント 0件 ■ 評価未入力 1件 ■ キャンセル 0件

☐	フォロー担当者	求人案件名	選考タイプ	選考ステップ	タイトル	開催日時	会場	ブース	候補者	面接ステータス	合否	個人評価	
☐	泰地 亜季	キャリア採用 セールス	中途 営業	1次面接	キャリア採用_面接	02/28(火) 11:00 - 12:00	札幌	-	桃 花子	予約済	-	-	[評価入力]
☐	舌間 亜美	キャリア採用 セールス	中途 営業	1次面接	キャリア採用_面接	05/05(金) 11:00 - 12:00	豊洲	-	桃 玲菜	予約済	-	-	
☐	フォロー担当者	求人案件名	選考タイプ	選考ステップ	タイトル	開催日時	会場	ブース	候補者	面接ステータス	合否	個人評価	

選択した複数応募者の
レジュメを一括出力可能

1クリックで応募者の
評価入力ページへ (p.31参照)

日程調整機能

採用フローに合わせて自由に選べる3つの面接設定方法があります。

設定完了後のメール送付も自動化し、イベント開催前にリマインドメールを自動送付できます。

①システム上で面接日を確定

▼①の場合

システム上で日時確定処理を行い応募者へイベント参加確定メールが送付されます。

※応募者からのキャンセル受付はお電話やメールでの受付が必要となります。

②応募者(個人)がリストから選択

▼②③の場合

応募者に予約URLが発行され、応募者の予約完了と同時にイベント参加確定メールが自動送付されます。

※③の予約済応募者は予約期限内であれば予約URLより応募者自身でキャンセル処理、再度予約が可能です

※③において予約枠は手動登録が必要です。(カレンダーの空き予定が自動的に反映されません。)

③応募者(複数)がカレンダーから選択

カレンダー・WEBツール連携機能

社内利用カレンダーやWEB面接ツールとの連携でイベント設定作業を更に効率化。
システム上で設定したイベントの予定反映やWEBミーティングURLの発行・送付を自動化できます。

社内利用カレンダー

オプション

WEB面接



※Google Workspace版（有償契約）のみ

※パッケージ版のみ

▼社内利用カレンダー連携について

- ※会議室（ブース、設備）の同時反映も可能です
- ※イベント日の確定反映のみならず、仮ブロック・キャンセル反映も自動で行います
- ※Outlookの場合のみ、会議送付時にCC設定が可能です

▼WEB面接ツール連携について

- ※Microsoft TeamsはOutlookカレンダー連携が必須条件となります
- ※Google MeetはGoogleカレンダー連携が必須条件になります

評価管理機能

システム上でレジュメの確認・評価入力が可能で次面接官への引継ぎ工数を削減します。

職種ごとや選考ステップごとにも異なる評価項目を柔軟に設定できます。

評価入力方法もプルダウン・ラジオボタン・1行テキスト・フリーテキストと自由に設計いただけます。

履歴書類を1クリックで確認

候補者情報 選考情報 メッセージ送受信履歴 フォロー情報

基本情報 面接資料 印刷 メッセージ送信 候補者コピー

基本情報			
候補者	桃 花子	フリガナ	モモ ハナコ
フォロー担当	泰地 亜季, 鈴木 拓也	選考タイプ	中途 営業
応募経路	自社応募	候補者ID	100186
		応募求人案件名	キャリア採用 セールス

(個人営業の【退職年】のサンプル)

職務経歴書

20xx 年 xx 月 xx 日現在
氏名: ○○ ○○

■職務要約
入社後約 4 年間は、スタッフとして来客への入浴の案内・施設案内の案内を主に任されており、そこでは、顧客との折衝力・情報提供能力を身につけることが出来ました。
その後現在に至るまでの約 4 年間は、拠点責任者として施設の管理・運営に専念しております。そこでは、施設の管理、メンバーの育成を通じ、マネジメント力を身につけることが出来ました。

■職務経歴

期間	職務内容	職務内容
2006 年 4 月～2018 年 9 月	株式会社○○○○○	正社員として勤務
2016 年 4 月～現在	施設管理の責任者に昇格し、3 拠点を担当。拠点運営に加え、業績向上のため、新任マネージャーへの育成研修なども行っている。2018 年 4 月からは 2 校が増え、計 5 拠点のマネジメントを任されている。主な業務が営業からマネジメントにシフトしている。	
【業績】	2016 年度 目標達成率 85% (xx 拠点中 xx 拠点)	
	2017 年度 目標達成率 88% (xx 拠点中 xx 拠点)	
	2018 年度 上半期 目標達成率 83% (xx 拠点中 xx 拠点)	

シニアマネージャーとして地区内の営業店を任され、業績維持に責任を持って業務を行っている。自身で営業を率先して行うと同時に、スタッフ育成を重要な仕事と専念を入れている。結果、上記の自己成長の向上

評価項目/回答をフルカスタマイズ

* は必須項目です。

中途 | 営業 | 1次面接 評価入力済 下記の内容で登録

総合評価

合否	合否	B(合格)
次回の選考について	次回 選考タイプ	中途 営業
	次回 選考ステップ	適性検査

面接官コメント ※面接担当者設定をすると、専用のコメント欄が追加されます。

評価入力状況 閉じる

未入力 舌間 亜美 合否 --- 評価未入力 評価をクリア

使命感	B
セルフドライブ	3
協調性	A
経験値	3
カルチャーマッチ *	○
特筆事項	新規事業領域に興味あり
評価コメント *	明るく営業向き。協調性が高く、XXのPJとの親和性が高そう。XXな点は気になる。

応募者検索機能

50項目以上の検索軸から、細かな条件で対象応募者を抽出することが可能。

面接の可否連絡、イベント案内や入社前連絡、書類未提出者へのリマインド連絡等、可否判定処理やメッセージ送付など、様々な応募者の絞り込みから一括処理で業務工数を大幅に削減できます。

条件指定

お気に入り選択

お気に入り登録

候補者/選考情報を入力(候補者名 選考タイプ 選考ステップ イベント名等)

検索

Excel出力

クリア

検索対象から除く

☒ 入社者
 ☒ 退会者
 ☒ 不合格者
 ☒ 辞退者

選考ステータス

選考待ち, 選考中, 内定, 承諾

選考コース

選考タイプ

中途 | 営業

選考ステップ

面接ステータス

未承認/未確定

採用担当者

紹介会社

候補者ID

複数入力可

候補者名・カナ

応募経路

検索オプション

基本情報

選考エリア

都道府県

LINE

学校名

複数入力可

電話番号

携帯電話番号

最終学歴

年齢

歳以上

歳以下

性別

☐ 重複者のみ表示する

① 応募情報

② 選考情報

③ フォロー情報

④ その他 ※その他項目はお気に入り登録できません。

検索

Excel出力

クリア

候補者一覧

選択した候補者に

評価合格

実行

1 - 20 件 / 20 件

300件

検索

詳細検索

候補者ID	候補者名	エントリー日	エントリー区分	紹介会社名	求人案件名	選考タイプ	選考ステップ	選考ステータス	面接ステータス	採用担当者	進捗状況	内定通知書
☐ 100217	高橋 健	22/12/08(木)	自社応募		キャリア採用 ...	中途 営業	1次面接	選考中	予約済	泰地 亜季		
☐ 100283	青木 ななみ	23/05/12(金)	ビズリーチ			中途 営業	書類選考	選考中	予約済	---	専務用	

よく検索する条件をお気に入り登録可能

Excel出力可能

細かい条件で検索可能

可否処理、メッセージ送信、アンケート送信、選考レジューメ出力などの一括操作が可能

32

レポートの種類

分析機能は画面上で確認できるレポートとCSVやExcel形式にて出力可能なレポートの2軸あります。

採用データ出力では、応募者基本情報・選考情報・フォロー情報等も出力可能なため、様々な分析の元データとして活用できます。

HITO Link
一括管理
ホーム

メール/対応履歴
通知 3
お知らせ 3
江良 拓哉
HITO-Linkグループ (A株式会社・

ホーム
応募者
自求人
イベント
レポート
設定

システム画面上

採用進捗レポート
選考フロー
求人

実施数レポート
選考フロー
求人
エントリー数推移
選考フロー

CSV・Excel出力

Excel出力

採用データ出力

テンプレート一覧

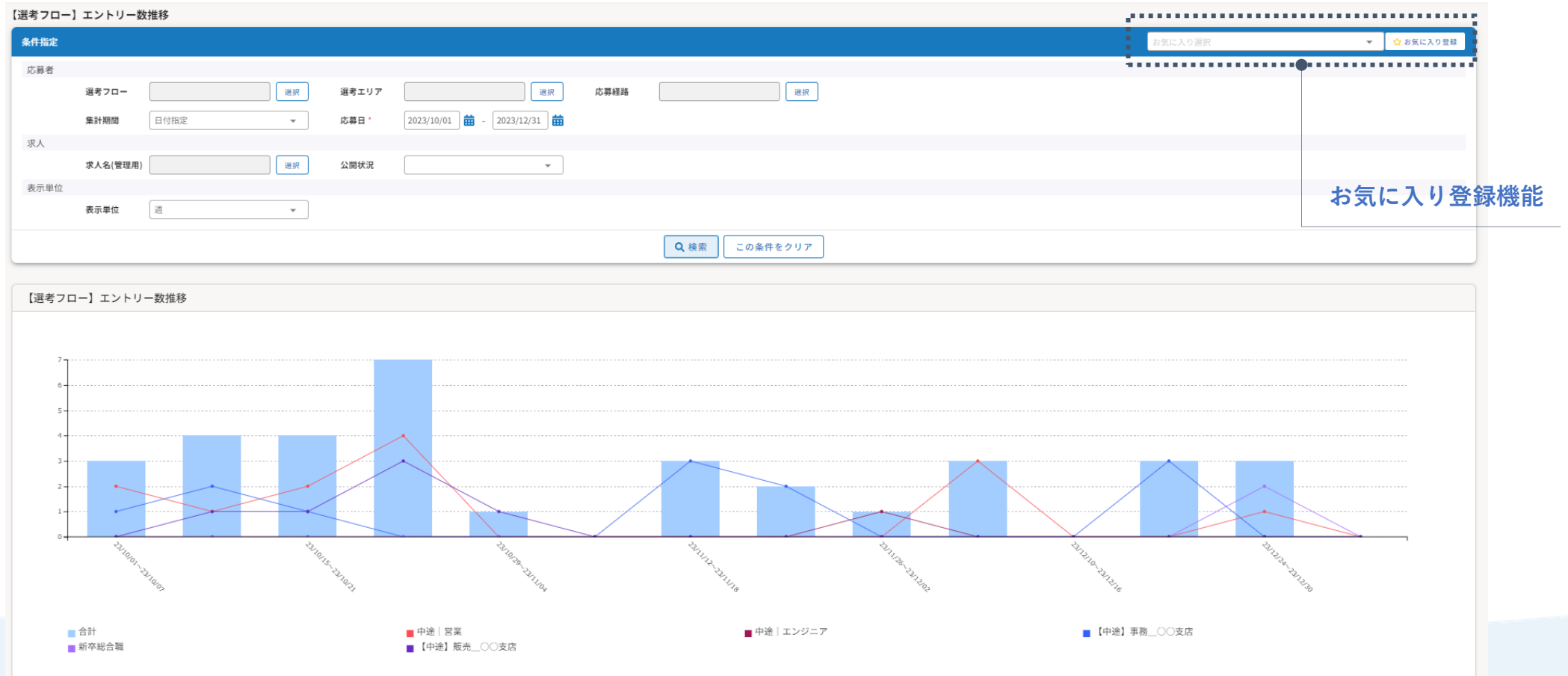
費用管理

費用一覧

エントリー数推移

選考フロー毎のエントリー推移を画面上で確認できます。

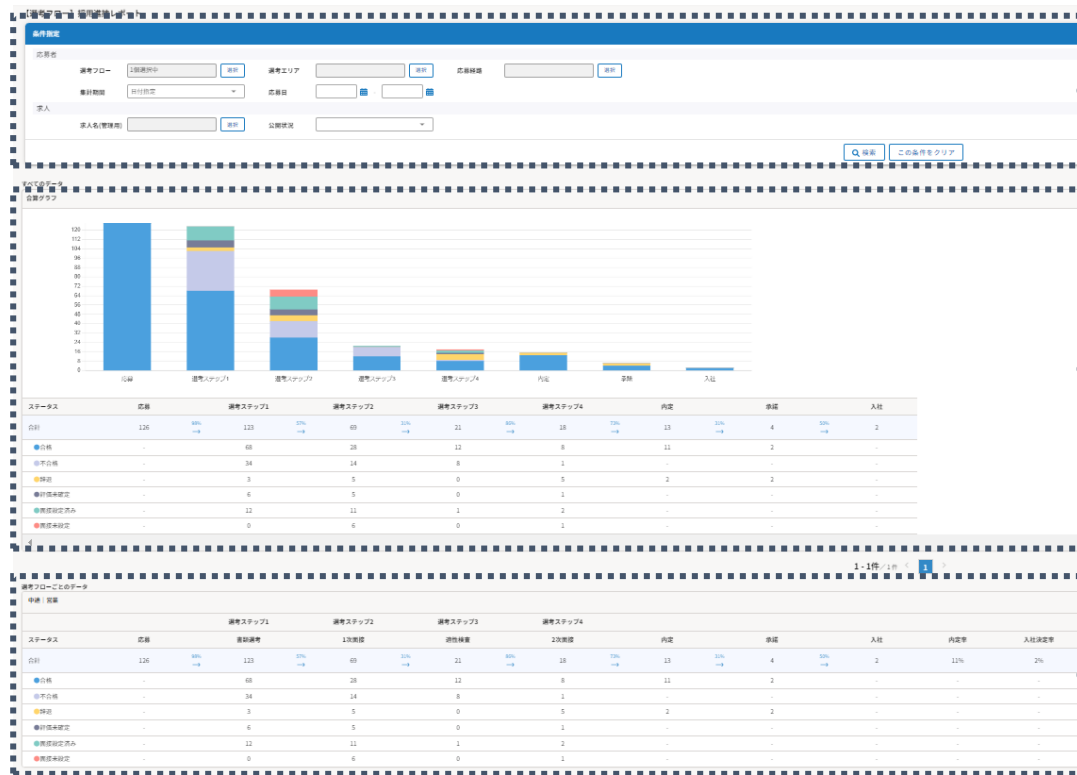
また集計期間・表示単位（日・週・月）・選考エリア・応募経路等の条件を絞った検索はもちろん、
頻繁に設定する条件は「お気に入り登録」ができるため、確認の手間がかかりません。



採用進捗レポート

選考フロー別、求人別に応募者の採用進捗（対象人数および移行率など）をグラフや表で可視化できる機能です。
時間軸で応募者の増減、採用の移行率などをみることで、現状の把握や今後の採用数の予測をするのに役立ちます。
また、頻繁に設定する検索条件は「お気に入り登録」ができます。

▼選考フロー軸の採用進捗



分析検索条件

合算グラフ

選考フロー毎の分析

<活用事例>

- ・ 今月の応募者全員の進捗確認
- ・ 特定の案件の応募件数および応募者の採用進捗を確認
- ・ 応募経路/紹介会社別での採用進捗を確認

など

※検索条件のお気に入り登録や検索結果のクリップボードコピーも可能です。

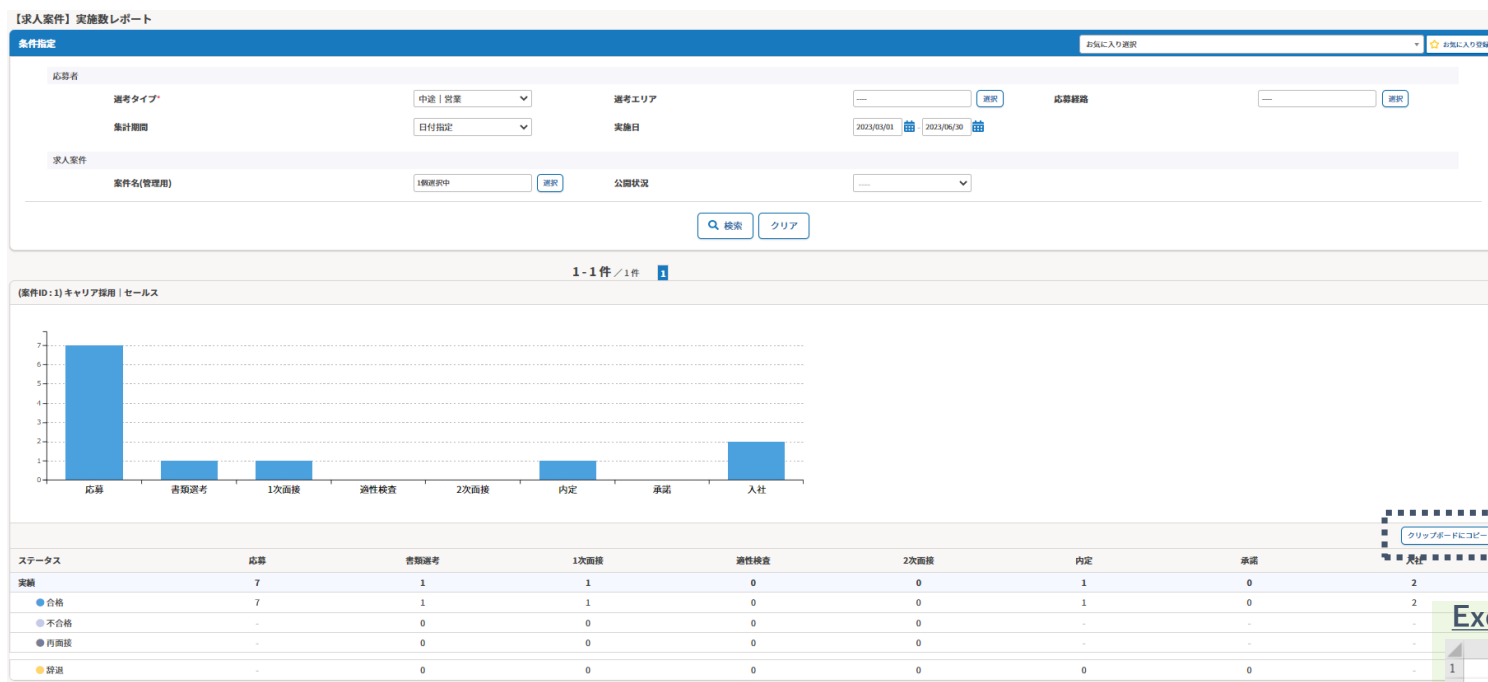
実施数レポート

選考フロー別、求人別に「指定した期間に選考を何件行ったのか」をグラフや表で可視化できる機能です。

指定した期間内に「何を（書類選考/面接等）何回行ったか」をみることで実績管理と次回選考の工数（面接数等）の予測するのに役立ちます。

また“クリップボードにコピー”機能でライトな社内共有資料の作成も効率化できます。

▼求人軸の実施数



＜活用事例＞

- ・ 今月実施した面接の件数
- ・ 特定求人の応募件数と採用選考の実施件数

など

1クリックでExcelへの貼付可能

Excel貼付後のイメージ

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q
1				選考ステップ 1	書類選考	選考ステップ 2	1次面接	選考ステップ 3	適性検査	選考ステップ 4	2次面接	内定		承諾	入社	内定率	入社決定率
2	ステータス	応募															
3	合計	10	100%	10	40%	4	25%	1	200%	2	100%	2	0%	0	0	20%	0%
4	合格	10		5		2		1		1		1		0	0	-	-
5	不合格	-		1		0		0		0		-		-	-	-	-
6	辞退	-		1		0		0		0		1		0	-	-	-
7	評価未確定	-		0		0		0		0		-		-	-	-	-
8	面接設定済み	-		3		1		0		0		-		-	-	-	-
9	面接未設定	-		0		1		0		1		-		-	-	-	-

※求人ごとのレポートは合算レポートではありません。

テンプレート一覧

選考予約数・参加数・合格数の粒度で詳細な各選考ステップごとの移行率をExcel 抽出で確認できます。

そのほか、応募者の基本情報・選考情報・フォロー情報などもExcel出力し、様々な分析に応用が可能です。

▼テンプレート一覧

テンプレート名	できること	分析活用事例
応募者基本情報出力	指定期間内の応募者の「基本情報」が出力できます。	採用進捗分析や応募者属性分析等にご活用頂けます
応募者選考情報出力	指定期間内の応募者の「選考情報」が出力できます。	合格数/不合格数のレポート、面接官毎の面接実施数レポート、面接官毎の面接評価傾向分析等にご活用いただけます
応募者フォロー情報出力	指定期間内の応募者の「フォロー情報」が出力できます。	承諾/辞退理由分析や選考リードタイム分析にご活用いただけます
採用進捗レポート	選考フロー×求人×応募経路×紹介会社の条件で、採用進捗の数値が確認・集計できます。	—
応募者情報アンケート結果出力	アンケート回答集計出力できます	—
費用一覧	媒体費や紹介料など費用管理画面で発生した費用を費用一覧で管理することができます。	—

テンプレート一覧

サンプルのお渡しも可能です。

必要の場合、営業担当までお問い合わせください。

▼採用進捗レポート出カイメージ

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T	U	V	W	X	Y	Z	AA	AB	AC	AD	AE	AF
	選考タイプ	配属先	応募経路	紹介会社	応募数	書類選考 待ち	書類選考 辞退	書類合格	書類→1次 移行率	1次選考 待ち	1次選考 辞退	1次設定 数	1次実施 数	1次実施率	1次結果 待ち	1次合格	1次→2次 移行率	2次選考 待ち	2次選考 辞退	2次設定 数	2次実施 数	2次実施率	2次結果 待ち	2次合格	内定数	応募からの 内定率	内定辞退 数	承諾者数	承諾率	承諾後辞 退数	入社数	応募からの 入社率
1	営業	九州	Indeed	リクルートキ	1	0	0	1	100.00%	0	0	1	1	100.00%	0	1	100.00%	0	0	1	1	100.00%	0	1	1	100.00%	1	0	0.00%	1	0	0.00%
2	営業	九州	紹介会社	リクルートキ	1	0	0	1	0.00%	0	1	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
3	営業	首都圏	Indeed		12	0	5	1	0.00%	0	1	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
4	営業	首都圏	自社応募		3	0	0	2	100.00%	0	0	2	2	100.00%	0	2	50.00%	0	1	1	1	50.00%	0	1	1	100.00%	1	0	0.00%	1	0	0.00%
5	営業	北関東	Indeed		2	1	0	1	100.00%	0	0	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
6	営業	北関東	doda		5	0	2	1	100.00%	0	0	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
7	営業	北関東	紹介会社	リクルートキ	5	0	0	5	60.00%	1	1	3	3	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
8	店舗管理	東海	紹介会社	パーソル	3	0	0	3	33.33%	1	1	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
9	店舗管理	東海	紹介会社	リクルートキ	7	0	0	5	60.00%	0	2	3	3	100.00%	0	2	100.00%	0	0	2	2	100.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
10	店舗管理	関西	紹介会社	パーソル	11	0	0	8	25.00%	1	5	2	2	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
11	店舗管理	関西	紹介会社	リクルートキ	4	0	0	3	66.67%	0	1	2	2	100.00%	0	1	0.00%	0	1	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
12	店舗管理	首都圏	紹介会社	キャリアデザ	2	0	0	1	0.00%	0	1	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
13	店舗管理	首都圏	紹介会社	パーソル	3	0	1	2	0.00%	2	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
14	店舗管理	首都圏	紹介会社	マイナビ	2	0	0	2	0.00%	0	2	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
15	店舗管理	首都圏	紹介会社	リクルートキ	15	0	2	13	53.85%	1	5	7	7	100.00%	0	2	50.00%	0	1	1	1	50.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	1	0	0.00%
16	店舗管理	首都圏	自社応募		1	0	0	1	100.00%	0	0	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
17	店舗スタッフ	中国	Indeed		12	6	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
18	店舗スタッフ	中国	紹介会社	リクルートキ	6	0	0	5	20.00%	0	4	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
19	店舗スタッフ	東海	マイナビ転職		3	0	0	2	0.00%	0	2	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
20	店舗スタッフ	東海	紹介会社	エン	16	0	0	15	33.33%	0	10	5	5	100.00%	0	1	0.00%	0	1	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
21	店舗スタッフ	東海	紹介会社	キャリアデザ	1	0	0	1	0.00%	0	1	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
22	店舗スタッフ	東海	紹介会社	パーソル	16	0	1	12	25.00%	0	9	3	3	100.00%	0	1	100.00%	0	0	1	1	100.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
23	店舗スタッフ	東海	紹介会社	マイナビ	4	0	0	2	0.00%	0	2	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
24	店舗スタッフ	東海	紹介会社	リクルートキ	37	0	2	32	46.88%	0	17	15	15	100.00%	0	7	100.00%	0	0	7	7	100.00%	0	2	2	50.00%	0	2	100.00%	4	2	5.41%
25	店舗スタッフ	北関東	Indeed		8	0	6	1	100.00%	1	0	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
26	店舗スタッフ	北関東	紹介会社	エン	3	0	0	2	50.00%	0	1	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
27	店舗スタッフ	北関東	紹介会社	パーソル	1	0	0	1	100.00%	0	0	1	1	100.00%	0	1	100.00%	0	0	0	1	100.00%	0	1	1	100.00%	0	1	100.00%	1	1	100.00%
28	店舗スタッフ	北関東	紹介会社	リクルートキ	2	0	1	1	100.00%	0	0	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%
29	店舗スタッフ	九州	Indeed		9	2	0	2	50.00%	1	0	1	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0	0	0	0.00%	0	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0	0.00%

抽出データから「求人」「応募経路」「職種」別にデータ整理することも可能

(例)「応募経路」毎の移行率と費用管理

応募元	応募数	書類選考	一次面接	二次面接	最終面接	内定数	応募からの 決定率	費用
indeed	85	77	19	7	4	3	3.50%	0
ハローワーク	16	15	9	4	2	5	31.30%	0
媒体A	60	60	13	4	1	1	1.70%	550,000
媒体B	345	344	53	28	14	10	1.40%	1,500,000
媒体C	52	50	16	5	3	4	5.80%	350,000
紹介会社	9	8	2	1	0	1	0.00%	1,500,000
自社応募	59	56	29	14	4	7	10.20%	380

カスタムレポート オプション

個社毎に必要なレポートをオーダーメイドで設計構築。

閲覧頻度の多いデータ、集計に時間がかかるレポートを1クリック出力で分析時間を短縮化できます。

▼面接官別の選考移行率

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M
1	面接官氏名	候補者	選考タイプ	選考ステータス	可否	二次予約	二次参加	二次合否	三次予約	三次参加	三次合否	合否(内定)	承諾
2	面接官A	候補者1	営業	不合格	不合格								
3	面接官A	候補者2	営業	不合格	不合格								
4	面接官A	候補者3	営業	不合格	不合格								
5	面接官A	候補者4	営業	不合格	不合格								
6	面接官A	候補者5	営業	不合格	不合格								
7	面接官A	候補者6	営業	不合格	不合格								
8	面接官A	候補者7	営業	不合格	不合格								
9	面接官A	候補者8	営業	不合格	不合格								
10	面接官A	候補者9	営業	不合格	不合格								
11	面接官A	候補者10	営業	不合格	不合格								
12	面接官A	候補者11	営業	不合格	合格	予約済	参加済	不合格					
13	面接官A	候補者12	営業	不合格	合格	予約済	参加済	不合格					
14	面接官A	候補者13	営業	不合格	合格	予約済	参加済	不合格					
15	面接官A	候補者14	営業	選考中	合格	予約済	参加済	合格					
16	面接官A	候補者15	営業	選考中	合格	予約済	参加済	合格					
17	面接官A	候補者16	営業	内定	合格	予約済	参加済	合格				内定	
18	面接官A	候補者17	営業	承諾	合格	予約済	参加済	合格				内定	承諾
19	面接官A	候補者18	営業	承諾	合格	予約済	参加済	合格				内定	承諾
20	面接官A	候補者19	営業	不合格	合格	予約済	参加済	合格	予約済	参加済	不合格		
21	面接官A	候補者20	営業	内定	合格	予約済	参加済	合格	予約済	参加済	合格	内定	
22	面接官A Ave.				27.03%	100.00%	100.00%	70.00%	100.00%	100.00%	50.00%	40%	20%
23													
24													
25													
26													

注：実際の出力データは着色されません

▼選考リードタイム入りの採用進捗

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	
	案件ID	案件名（内部）	選考タイプ	応募経路	応募日～書類合否	書類合否～一次面接	書類合否～一次面接日	一次面接実施～合否確定	一次合否～二次面接日	一次面接日～二次面接日	二次面接実施～内定	内定日～承諾日	承諾日～入社日	応募
1														
2	100043	案件A	営業職	紹介会社	0.5	7.5	11.18	0	0	0	0	5	19	
3	100060	案件A	営業職	doda	7.43	5.54	11.67	0	0	12.5	1.5	2	15	
4	100079	案件A	営業職	自社応募	4.8	6.82	19	0	9	7	0.5	1	30	
5	100081	案件B	営業職	紹介会社	8.08	3.38	12.5	1.5	0	11	3	12	30	
6	100093	案件B	営業職	自社応募	5.18	5.5	7	0.5	4	0	0	0	0	
7	100115	案件C	営業職	紹介会社	5.31	1.67	11	3	0	0	0	0	0	
8	100120	案件D	技術職	紹介会社	3.17	4.01	7	0	2	10.5	3	3	30	
9	100123	案件E	技術職	紹介会社	5.33	5.55	7	0	1	15	3	1	19	
10	100126	案件F	技術職	自社応募	6.73	7.74	10.5	3	1	8.33	1	16	22	

■過去作成実績

- ・応募チャネル×選考フロー×配属先別の採用進捗
- ・応募単価・採用単価入りの採用進捗
- ・面接官別の選考移行率 等

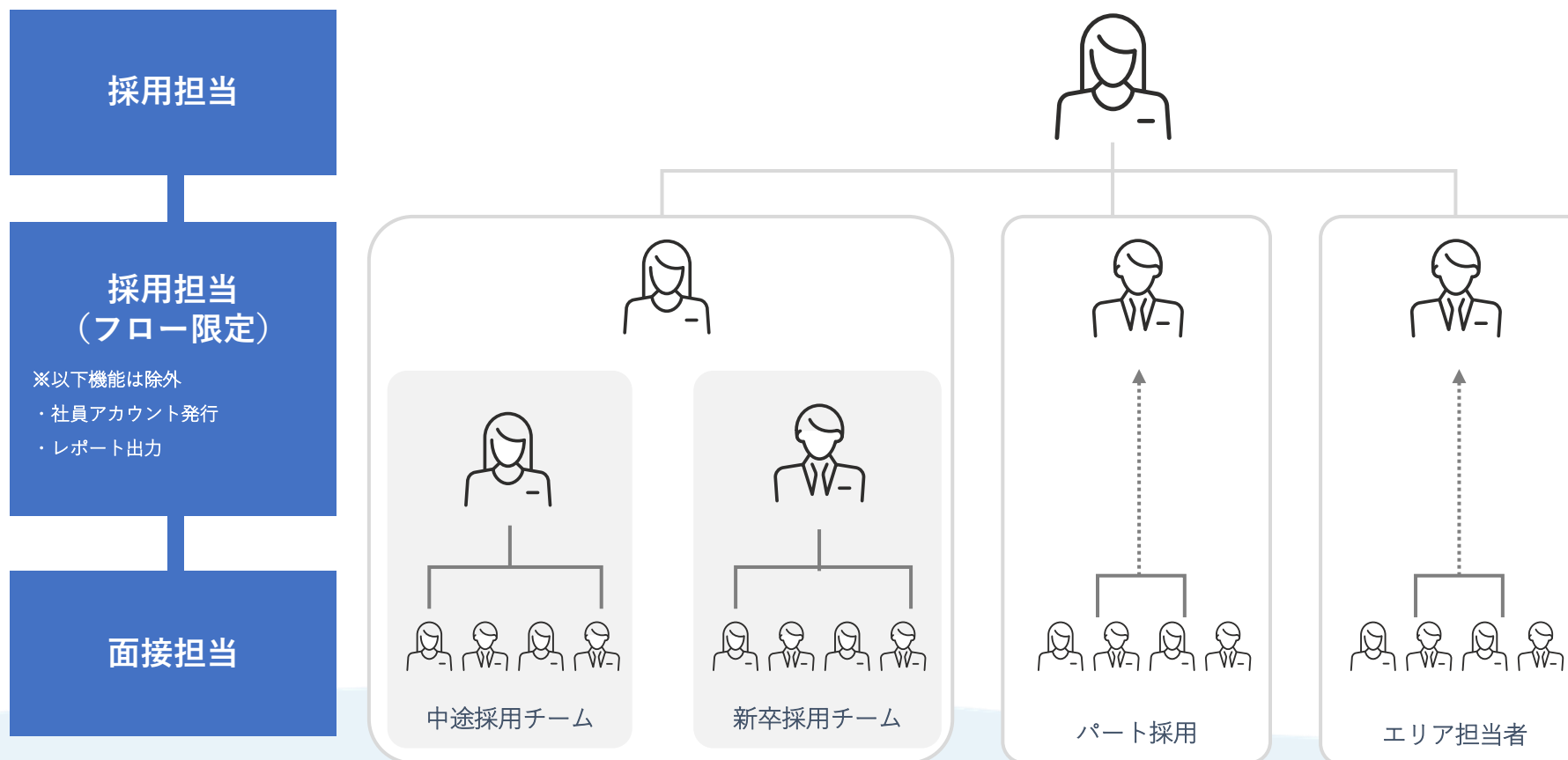
※企業様毎にオーダーメイドで要件整理～実装までの支援を行う別途オプション対象の機能となります

※円グラフや棒グラフのご要望は受付が出来かねるためCSV形式でのご提供となることご了承ください

※カスタムレポートのご利用は導入後約10営業日以上かかる想定となりますのでお急ぎでご利用の企業様は弊社担当までご相談ください

アカウント権限機能

中途/新卒/パート/エリア採用担当など、閲覧・管理権限を制限することにより、
お客様の実運用に沿った権限を自由に設定することが可能（アカウント発行数も無制限）



メインメニュー	機能・画面	採用担当	採用担当 (フロー限定)	面接担当
応募者	応募者一覧	○	○ (担当選考フローの応募者のみ)	—
	応募者情報 登録・更新	○	○ (担当選考フローの応募者のみ)	—
	応募者情報閲覧	○	○ (担当選考フローの応募者のみ)	○ (選考情報のみ)
	選考の評価入力	○	○ (担当選考フローの応募者のみ)	○ (担当の選考)
	一括登録機能	○	○ (担当選考フローの応募者のみ)	—
求人	求人一覧	○	○ (担当選考フローの応募者のみ)	—
	求人一覧 ・一括登録	○	○ (担当選考フローの応募者のみ)	—
イベント	イベント一覧	○	○ (担当選考フローまたはタイプ 未設定)	—
	イベント登録	○	○ (担当選考フローまたはタイプ 未設定)	—
	受付一覧	○	○ (担当選考フローまたはタイプ 未設定)	—
	一括登録機能 (イベント/予約 者/参加者情報 等)	○	○ (担当選考フローまたはタイプ 未設定)	—
	イベント担当 面接官登録	○	—	—

メインメニュー	機能・画面	採用担当	採用担当 (フロー限定)	面接担当
レポート	レポート一覧	○	—	—
	費用一覧	○	○ (担当選考フローまたはタイプ未 設定)	—
設定	アカウント一覧	○	—	—
	アカウント登録	○	—	—
	会社情報登録 /確認	○	—	—
	外部システム連携 設定	○	—	—
	設定一覧	○	○	—
	面接資料	○	○ (担当選考フローのみ)	—
	ファイル共有	○	○	—
メール 対応履歴 TODO	問合せ一覧 (受信メール一覧) ・メール作成	○	○ (担当選考フローまたはタイプ未 設定)	—
	TODO一覧 ・登録	○	○	—

内定書類の自動生成機能

採用内定通知書などの様々な書類を、お客様任意のフォーマット（Excel形式）で自動作成します

HITO Link

氏名	山田 太郎
入社日	2023年1月1日
配属先	本社
業務内容	営業
就業場所	東京都千代田区2-1-1
役職	チーフ

1クリック
生成

山田 太郎 様

発行日
135-0061 東京都江東区豊洲3-2-20 豊洲フロント7F
ヒトリンクリクルーティング株式会社
代表取締役 兼 社長執行役員

採用内定通知書

拝啓 貴殿におかれましては益々ご清祥のこととお慶び申し上げます。
 慎重に検討させていただきました結果、貴殿を下記条件にて採用させていただくことに内定致しましたので、
 ここにご通知申し上げます。本条件を受諾される場合には、当該有効期間中にご連絡くださいますようお願い申し上げます。

雇用区分	G職（無期正社員）		
契約期間	期間の定めなし		
入社日	2023年1月1日		
試用期間	入社日より3ヶ月		
予定配属先	本社		
業務内容	営業		
就業場所	東京都千代田区2-1-1 ※業務により勤務地が変更する場合があります		
契約時間	9:00	～	18:00 1日8時間、1週40時間以内／業務により、変更の可能性有
休憩時間	12:00	～	13:00 業務により、変更の可能性有
役職	チーフ		

※最大20種類まで設定可能です

※応募者への送付は自動で行いませんので、PDF変換し郵送もしくはHITO-Linkよりメールにてお送りください

SmartHR連携

SmartHRに登録したい採用応募者データをHITO-LinkリクルーティングとのAPI連携によってデータ移行できます。

ご希望の場合、HITO-Linkカスタマーサクセスまでお問い合わせください。

基本情報	社員番号、姓名、姓名(カナ)、性別、生年月日、メールアドレス
ビジネス ネーム	姓名、姓名(カナ)
住所と連絡先	住所(郵便番号)、住所(都道府県)、住所(市区町村)、住所(丁目・番地)、住所(建物・部屋番号)、電話番号
業務	雇用形態、入社年月日
ファイル	2ファイルまで連携可能



タレントプール機能

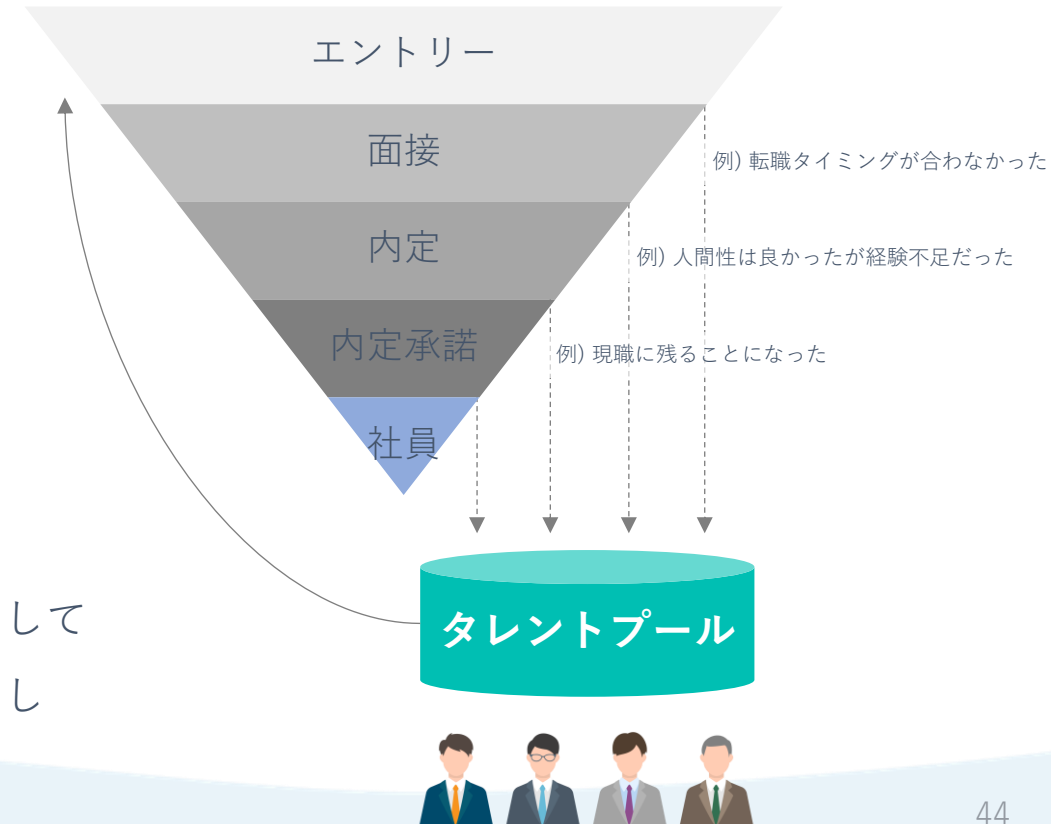
過去に繋がりのあった方々に対して再応募を促すことで費用をかけずに応募の母集団形成を行うことができます。

HITO-Linkシリーズ「HITO-Link CRM(別サービス)」で採用成功のご支援しておりますので
ご興味ありましたら営業担当までお問い合わせください。

タレントプール採用対象者例

- 中途／新卒の内定辞退者
- 選考途中での離脱者
- リファラル（社員紹介）など

人材獲得競争が激化する近い未来を見据えて、新しい採用手法として
自社の採用応募者となり得る『優秀人材のデータベース』を活用し
自社内で採用応募者を囲い込みする動きが活発化しています。



ご導入に向けて



導入スケジュール

採用管理システムに必要な初期設定は弊社にて代行します。

システム運用設計に伴う管理方法のご提案や設定工数の削減のサポートにより、
設定ミスによるトラブルの防止や、導入まで採用業務に注力頂ける安心型・伴走型の支援を行います。

契約準備～お申し込み

キックオフ～システム納品

納品後

貴社

弊社

決済者承認

契約書類の取り交わし

お申込み

キックオフ

ヒアリング
シート提出

—

システム納品・利用説明会

媒体・カレンダー連携の準備

本運用開始

初期設定

—

導入スケジュール

HITO-Linkリクルーティングの納品は、契約日から最短約2週間となります。
毎週水曜までにお客様よりヒアリングシート回収し、翌々週の月曜に納品が可能です。



契約～キックオフ

ヒアリング
シート記入

環境構築
マスタ設定

システム利用説明会

運用開始
※一部設定作業有り

- システム納品後に、**利用説明会の実施**や**操作慣れ・追加情報の登録**等が発生いたします
- **操作慣れなどの準備時間**も考慮し、**本格運用の目安**は契約日から1か月後が現実的にご安心いただけます

▼各種ツールの設定納期について

※媒体連携はHITO-Linkリクルーティングのリリースから約5営業日以降となります

※カレンダー連携はHITO-Linkリクルーティングのリリースから約3～5営業日となります（お客様側の設定一部有）

※LINE連携はHITO-Linkリクルーティングのリリースから約3～5営業日となります（お客様側の設定一部有）

※カスタムレポートはHITO-Linkリクルーティングのリリースから約10営業日以上となります

▼納品後にお客様にて必要な作業

※求人票の作成 / 過去応募者データの取込 / メールテンプレート文の修正 / WEB面接ツールのアカウント (Microsoft teamsを除く)

基本料金

基本プランの料金は年間の新規エントリー登録者数が基準となります。
 契約期間は年契約となり、契約月末請求・翌月末一括払の申込となります。

プラン名		ライト	スタンダード	プロ	エンタープライズ
上限数 (年間エントリー)		3,000 名	5,000 名	10,000 名	10,000 名 以上
月額料金	契約月数 12ヶ月	5 万円	7 万円	9 万円	個別見積
	契約月数 24ヶ月	4.5 万円	6.5 万円	8 万円	
初期費用		35 万円 (共通)			

※全て税別価格となります

※累計登録者数による課金は一切ございません

※契約期間内でプランの上限を超える場合、契約終了月までの月数×プランアップ料金の差額を一括支払いいただきます

※初期費用は初年度のみ発生いたします

オプション料金

オプションについてご不明な点は、担当者にお問い合わせください。

オプション		料金		取込頻度	補足説明
求人媒体自動取込	スタンダード	月額	5アカウント	2万円	- doda、dodaダイレクトは無償で取り込み可能です。 - 契約期間中は取込み媒体の入れ替えは別途費用が発生いたします。 - 連携を希望される求人媒体数のカウントは「中途AP媒体はアカウント単位」「新卒媒体はアカウント×年度単位」となります。
			10アカウント	3万円	
			20アカウント	4万円	
	ライト	月額	5アカウント	1万円	
			10アカウント	2万円	
			20アカウント	3万円	

オプション	料金		補足説明
LINE連携	月額	1万円	- 公式LINEのアカウントがない場合は、別途ご契約が必要になります。 - メッセージの送信数に応じて別途公式LINE側で料金が発生します。 (参考：https://www.lycbiz.com/jp/service/line-official-account/plan/)
カレンダー連携	月額	1万円	- 連携できるカレンダーは1種迄となります - カレンダー連携の入れ替え時は、再度初期費用が発生します
	初期	15万円	
カスタムレポート利用	月額	2万円	- レポート数に関係なく定額2万円となります - レポートの新規作成・修正ごとに発生します - 要望・要件定義の内容により初期費用が確定します
	初期	10万円～30万円	



<お問い合わせ先>

パーソルイノベーション株式会社

HITO-Link 事業統括部

hito-link.info@persol-innovation.co.jp